

RENCANA PEMBELAJARAN SEMESTER (RPS) PROGRAM STUDI PENDIDIKAN EKONOMI FAKULTAS KEGURUAN DAN ILMU PENDIDIKAN UNIVERSITAS MAHAPUTRA MUHAMMAD YAMIN SOLOK

I	Identitas Mata	Nama MK	Kode	SKS	Semester
	Kuliah				
		BAHASA INGGRIS BISNIS		2	Genap 2021/2022
		Team Teaching	Kota/tgl/bln/Th	Koordinator MK	Ketua Prodi
		Drs. M. Ilyas, MM Mega Putri, S.Pd., M.Pd.	Solok/ 5 Maret 2022	Drs. M. Ilyas, MM	Ikhwan, S.Pd., M.Pd.E.

Deskripsi Mata Kuliah

Mata Kuliah ini memberikan pemahaman dan membahas penggunaan Bahasa Inggris di lingkup bisnis melalui empat keterampilan berbahasa yaitu berbicara (*speaking*), mendengarkan (*listening*), membaca (*reading*), menulis (*writing*), mengajarkan dasar-dasar kemampuan membaca dan memahami teks serta bagaimana menulis komposisi dalam Bahasa Inggris.

- Mahasiswa memiliki pemahaman tentang penggunaan Bahasa Inggris dalam lingkup bisnis.
- 2 Mahasiswa memiliki pengetahuan tentang keterampilan berbahasa Inggris dalam lingkup bisnis.
- Mahasiswa memiliki kemampuan berkomunikasi Bahasa Inggris secara verbal dan non verbal yang berhubungan dengan aplikasi
- bisnis.

TABEL RENCANA PEMBELAJARAN

	CENIFCTED								
1	Memahami latar belakang dan arti penting Bahasa Inggris Bisnis	Pendahauluan: arti penting kuliah Bahasa Inggris	Direction Instruction dengan mengelaskan kemampuan berbahasa yang borus	Mahasiswa memperhatikan penjelasan, menjawab pertanyaan, memberikan umpan balik, menjawab	Mahasiswa dapat memahami latar belakang dan penting nya penggunsan Bahasa	Tes Lisan bentuk,	5	9	1, 2, 3

_	_	Bisnis bagi mahasiswa dan	dikuasai dan umpan balik. Example dan non	kuis di akhir pembelajaran dan	Inggris dalam lingkup bisnis.	kuis yang disajika			
		garis besar mata kuliah (silabus).	example, pemberian gambaran riil dan contoh di lapangan tentang pekerjaan yang berhubungan dengan bahasa inggris bisnis	mengevaluasi materi yang didapatkan.		n di pertemuan. pertemuan. pendisay yang dibuat penyaji dan pengamatan partisipasi.			
2 - 3	Memahami kosakata, terminology, tata bahasa dunia bisnis dalam konteks bahasa inggris, mengetahui jenis organisasi bisnis dan bagian dari organisasi bisnis, memahami penggunaan tata Bahasa Inggris dalam konteks bisnis.	Language of Business English: 1. vocabulary for business. 2. grammar for business. 3. dealing with professio nal content: organisation s in business evolution of managem ent divisio n of labour key issues in managem ent business sectors	Take and give & cooperative learning, pemberian informasi singkat, jelas dan padat yang menuntut kemampuan ingatan dan pemahaman yang cepat, serta mendiskusikan materi yang disajikan.	Mahasiswa diberi kartu berisi materi secara random dan dikelompokkan sesuai materi yang sama, lalu mendiskusikan materi dan menjelaskan hasil diskusi. Di akhir materi, penyaji memberikan kesimpulan dan hasil evaluasi.	Mahasiswa mengetahui dan memahami kosakata, terminology, tata bahasa dunia bisnis dalam konteks bahasa inggris, dapat membedakan jenis organisasi bisnis sesuai bidangnya.	Tes tertulis dalam bentuk essay yang dibuat penyaji, berupa kuis dan dievaluasi bersama.	2 0	9	1, 2, 3
4 - 5	Mengetahui bentuk surat bisnis yang baku, memahami jenis dokumen bisnis.	Written Doccumentation: 1. standar t in writing 2. reading and analyzin g docume nts practicing writing report/docume	Metode pembelajaran mandiri, membawa bahan materi untuk di diskusikan di kelas, dan dipraktekkan bersama serta dievaluasi di akhir pertemuan.	Mahasiswa membawa contoh surat bisnis yang di dapat dari berbagai sumber, menganalisa jenis-jenis surat bisnis dan mempraktekkan menulis surat bisnis(inquiry, reply inquiry, complaints dll)	Mahasiswa memahami pentingnya dokumentasi tertulis dalam konteks bisnis dan bisa mempraktekkan menulis beberapa jenis surat bisnis (inquiry, reply inquiry, complaints dll)	Tes lisan, dengan mengajuka n kuis secara random tugas yang didaptkan.	0	9	3
6 - 7	Memahami cara menyambut tamu, tata cara kehumasan,	Cultural diversity and socializing/ Building	Metode role playing/ sosiodrama untuk memahami cara	Mahasiswa diberikan contoh nyata cultural diversity and socializing melalui media	Mahasiswa memahami cara membuat janji bisnis,menyambut tamu	Tes lisan dalam bentuk pertanyaan	2 0	9	1, 2, 4

	_								
	mengundang kolega, membuat janji dan memberikan informasi kepada khalayak di dalam organisasi bisnis.	Relations hip concept: 1. cross cultural understand ing 2. welcom ing visitors 3. small talk 4. culture and entertainm ent 5. inviting, accepting, or declining eating out	menyambut tamu yang baik, membuat janji yang benar, mengundang kolega bisnis yang sesuai etika. Penyaji memberikan kesimpulan dan mengambil kesimpulan materi di akhir pertemuan.	video dan gambar, lalu mempraktekkan seperti yang ditampilkan penyaji.	bisnis, mengundang kolega, memberikan informasi bisnis kepada kolega.	random dan tugas essay merangku m materi yang di dapat dari pertemuan pembelajar an.			
8		_		UJIAN TENGA					
9-10	Memahami cara menelpon yang benar dalam konteks bisnis, seperti menerima panggilan, melakukan panggilan, menitipkkan pesan, meminta bantuan, membuat janji dan menyelesaikan complain/ aduan bisnis.	Telephoning: 1. preparing to make a phone call 2. receiving call 3. taking and leaving messag e 4. asking for and giving repetiti on 5. the secretarial barrier 6. cross-cultur al communicat ion on phone 7. making arrangem ents 8. changing arrangem ents 9. ending a call 10. problem solving on the phone complaints	Metode talking stick/ talking ball kombinasi role playing untuk menguji kesiapan siswa, melatih menjawab dengan cepat dalam praktek menelpon dengan benar.	Mahasiswa diberikan contoh melalui video dan gambar, lalu menjelaskan/ mempraktekkan cara menelpon yang baik dan benar dalam konteks bisnis.	Mahasiswa mampu mempraktekkan cara menelpon dengan benar dan memahami pentingnya komunikasi bisnis secara verbal melalui media telepon.	Tes tertulis dalam bentuk essay membuat percakapan telepon bisnis dan dipraktekka n di depan kelas.	1 0	9 0	2

11-12	Memahami cara mempresentasi kan ide dan gagasan di depan khalayak bisnis dengan benar.	Presentation (planning and getting started): 1. presentati on technique and preparatio n 2. the audience 3. image, impact and making impression 4. using visual aids,gen eral principle s 5. talking about content visual aids 6. describ ing change 7. holding the audience e attentio n 8. listing informat	Metode keliling kelompok (round club) untuk menguji pemahaman siswa tentang ide yang disampaikan dan dipresentasikan di depan kelas.	Mahasiswa dibagi beberapa kelompok, saling bertukar ide dan mengeksplore materi yang diberikan penyaji, menuangkan ide dan gagasan nya terkait konteks kegiatan bisnis melalui slide presentasi (report inspection,product inquiry)	Mahasiswa mampu membuat slide presentasi sesuai tema dan aturan yang sudah disampaikan.	Tes lisan dalam bentuk pertanyaan random dan memberikan evaluasi/ kesimpulan.	1 0	9	2 , 4
13-1 4	Memahami tata cara melakukan pertemuan bisnis, mengutarakan ide dan gagasan dalam lingkup pertemuan bisnis.	Meeting: 1. making meeting effective 2. chairin g a meetin g 3. establish ing purpose of meeting 4. structur e of decision making stating and	Metode role playing/ sosiodrama untuk memberikan pemahaman pentingnya melakukan pertemuan bisnis dan memahami cara melakukan pertemuan	Mahasiswa diberikan contoh pertemuan bisnis yang benar dan tata cara standar dalam melakukan pertemuan bisnis melalui media video dan gambar, lalu mempraktekkan dalam kelompok.	Mahasiswa dapat mengetahui cara melakukan pertemuan bisnis yang benar, cara mengutarakan ide dan gagasan yang baik di lingkungan bisnis.	Tes tertulis dengan memberika n kuis di akhir pertemuan dan mengumpulka n tugas essay materi yang didapatk an dipertem uan	1 0	9	2,3

		asking for opinio n 6. interrupting and handling interuptions 7. asking for and giving clarificatio n 8. delayi ng decisi ons 9. ending the meetin g							
15-1	Memahami cara berdiskusi yang baik, cara menyampaikan gagasan yang benar, dan menarik kesimpulan yang terintegrasi.	Negotiation, debate, discussion: 1. type of negotiat ion 2. preparation for negotiation 3. making an openin g statem ent 4. bargaining and making concessi ons 5. accepting and confirmin g 6. summariz ing and looking ahead 7. type of negoti ator 8. dealing with conflict 9.	Metode Socrates debating (observer & active speakers) dan metode agree and disagree, memberikan pelatihan mahasiswa untuk mempertahankan ide, menyalurkan ide serta menghormati pendapat.	Mahasiswa diberikan beberapa topik dan dibagi beberapa kelompok (agree & disagree), lalu mengutarakan argumennya.	Mahasiswa dapat mengetahui cara berdebat dan bernegosisasi yang baik, dengan cara mempraktekkan diskusi dan berdebat yang baik.	Tes lisan dan praktek cara negosiasi dan berdebat yang benar sesuai petunjuk dan tata cara yang sudah disampaik an.	1 5	90	3,4
1 7				UJIAN AKHII SEMESTER	R.				

Penetapan Nii Akhir:	Bari				
Account.					
(Bobot n 40)	ilai per subk	omp + Nillai	UTS) x 60	+ (Nilai U.)	V.52 o
NA =					
	11				
	(2)				
	0				
Catatan: aspe	& afektif tet	tap dinilai, i	masuk ke s	ubkompete	nsi.

Catatan: aspek afektif tetap dinilai, masuk ke subkompetensi, dimunculkan dalam indikator tersendiri pada subkomp. Itu.

Referen

sdi.

- Langan, John, and Sharon Winstanley. 2015. College Writing Skills with Readings. 9th Edition Canadian ed. Toronto: McGraw
- Hill. Nick Brieger. 1997. Teaching English Business Handbook. York Associates Publication
- Simon Sweeney. 2005. English For Business Communications. Cambridge University Pers

Mengetahui,
Ketua Prodi

Solok 4 Maret 2022
Dosen,

Ikhwan, S.Pd, M.Pd.E

Ches., Not., Obsessor, SciUAL